

۱۶ میلیون تومان به ازای ۱ ساعت

ما ادعا داریم که اگر روزی فقط یک ساعت با ما همکاری داشته باشید به درآمد ماهیانه حداقل ۱۶ میلیون تومان می رسید.

یقین داریم اگر این ۱ ساعت را به ۲ ساعت ارتقاء دهید درآمدتان نیز متناسب با آن ۲ برابر شده و هر چقدر این ساعت کاری را افزایش دهید درآمدتان هم افزایش خواهد یافت.

مطمئنا برایتان این سوال پیش می آید که این چه کاریست که چنین درآمد بالایی دارد؟

تا اینجا حتما متوجه شده اید مسیر پیشنهادی ما سرمایه گذاری نیست چون در سیستم سرمایه گذاری پول می دهید و اصلا نیاز نیست کار کنید بماند که پولتان نابود می شود و ما در همین ابتدا اعلام می کنیم سرمایه گذاری نیستیم، بانک نیستیم، شبکه ای و هرمی نیستیم، قصد فروش دوره آموزشی به شما را نداریم، ارز، رمز ارز، طلا، ملک و ماشین فروش هم نیستیم.

تجارت راهی به سوی ثروت

کار ما تجارت است.

۹۲ درصد ثروتمندان جهان تاجرند و این شغل در کتاب خدا قرآن ۹ بار مورد تایید پروردگار قرار گرفته و بیش از هزار حدیث و روایت از پیامبر اسلام و امامان معصوم در فضیلت و برتری تجارت بر سایر مشاغل آمده است که اگر یک جستجوی ساده در گوگل داشته باشید می توانید با آنها آشنا شوید.

معروفترین آنها درباره تجارت حدیث پیامبر خداست که فرمود:

روزی بر ۱۰ قسم است که ۹ قسم آن در تجارت است.

و نیز امیرمومنان علی علیه السلام فرمود: تجارت کنید تا از آنچه در دستان مردم است بی نیاز شوید.

امام صادق علیه السلام فرمود: نه دهم ثروت در تجارت است پس تجارت را رها نکنید که خوار و حقیر می شوید.

تمام کشورهای ثروتمند جهان با تجارت به این جایگاه رسیدند.

شما به تمام فیلم و سریال های ایرانی و خارجی نگاه کنید زمانی که می خواهند بگویند شخصی بسیار ثروتمند است شغل او را تجارت معرفی می کنند.

چون ما در پولسازترین شغل جهان فعالیت داریم درآمدهایی که به ازای یک ساعت کار کردن در روز به دست می آوریم عددی به مراتب بیشتر از ۱۶ میلیون تومان است اما این عدد را قرار دادیم تا هم مردم بتوانند درک نمایند و هم در بدترین شرایط بتوانیم این درآمد را تاجران ما به صورت تضمین شده، یقینی و قطعی به دست بیاورند.

سود ما از کجاست؟

۱۰ درصد از هر تجارتی که انجام می دهید سهم آراد است و با خوداظهاری خودتان به حساب آراد برنדיنگ واریز می نمایید تا خدای نکرده همکاری مان دچار لطمه نگردد و ادامه دار باشد.

تجارت نیازمند سرمایه بالا

به احتمال زیاد پیش از ما نیز تجارت به گوشتان خورده است و می دانستید که تاجران پول بسیار زیادی به دست می آورند اما اگر از شما بپرسیم چرا وارد تجارت نشدید اولین و مهمترین دلیلی که ارائه می کنید اینست که شروع تجارت نیازمند سرمایه بالایی می باشد و چون این سرمایه را نداشتید وارد نشدید.

دومین دلیلی که برای عدم شروع تجارت وجود دارد اینست ما تجارت را بلد نیستیم و کسی هم نبود تا کنارمان باشد و به ما یاد بدهد.

در پاسخ به دلیل دوم باید بگوییم آراد برندینگ صفر تا صد تجارت را به شما یاد می دهد و برای این یاد دادن یک ریال هم دریافت نمی کند چون سودهای ۱۰ درصدی که بعد از تجارت به ما خواهید داد آنقدر زیاد است که ارزش ندارد پولی برای آموزش بخواهیم بگیریم و خودمان را به اصطلاح عامیانه سبک کنیم.

شروع تجارت با برندینگ

۲ راه برای شروع تجارت وجود دارد.

راه اول خرید محصول در حجم عمده و سپس فروختن آن است. این روش نیازمند سرمایه اولیه حداقلی ۱۰ میلیارد تومان برای تجارت های داخل ایران است و اگر بخواهید با این روش صادرات کنید باید حداقل ۵۰ میلیارد تومان سرمایه اولیه داشته باشید که طبیعتاً اکثر مردم قدرت چنین سرمایه گذاری را ندارند. روش دوم که ۱۸ سال است آراد با آن کار می کند و بیش از ۱۶ هزار تاجر را پرورش داده است برندینگ نام دارد.

برندینگ یعنی برند شدن و به این معناست که شما به عنوان یک تاجر ابتدا باید شناخته شوید و وقتی شناخته شوید نیاز به سرمایه گذاری برای خرید محصول نخواهید داشت.

چون آراد از ابتدای تجارت هایش از این شیوه استفاده نمود نام برندینگ را به انتهای آراد اضافه کرد و شد آراد برندینگ.

شروع ارزان با پروموشن

ما در آراد برندینگ یک اصطلاح مهم داریم به نام پروموشن. ابتدا پروموشن را معنی کنیم.

پروموشن به معنای ارتقاء برند تاجر است به گونه ای که موجب تهییج مشتریان در پول دادن به تاجر و تامین کنندگان در محصول دادن به تاجر شود.

مشتری پول بدهد قبل از آنکه محصول را گرفته باشد و از آن طرف تامین کننده محصول را بدهد قبل از آنکه پول بگیرد.

به مجموعه کارهایی که موجب این ارتقاء برند تهییج کننده برای یک تاجر می گردد و او به این روش تبدیل به یک تاجر موفق می شود پروموشن می گویند.

اجرای خدماتی که در پروموشن تعریف می گردد توسط کارمندان آراد برندینگ انجام می شود چون این کارها به شدت نیازمند تخصص بالا می باشد.

با ۱۸ میلیون تومان تاجر شوید.

ما در آراد برندینگ ۱۲ پروموشن تعریف نمودیم و در هر یک از این پروموشن ها خدماتی تعریف کردیم.

شما در پروموشن ۱ ساده ترین خدمات را دریافت می کنید اما با همین ساده ترین خدمات هم تاجر می شوید.

در پروموشن ۲ خدمات پروموشن ۱ را دارید و خدمت دیگری هم اضافه می شود و هر چه پروموشن بالاتر می رود علاوه بر خدمات پروموشن های قبلی خدمات جدید دریافت می نمایید.

هزینه ای که برای شروع تجارت می پردازید ۱۸ میلیون تومان است که پروموشن ۱ می باشد و در تاریخ ۲۷ بهمن ۱۴۰۳ با توجه به افزایش قیمت ها به ۲۷ میلیون تومان افزایش می یابد. اگر درباره اینکه آیا واقعا می شود با ۲۷ میلیون تومان تاجر شد شک و تردید دارید می توانید مستندات را در سایت آراد برندینگ و کانال تلگرام نه دهم ثروت در تجارت است ببینید.

تجارت داخلی خوب

تازه واردهایی هستند که می گویند ما نمی خواهیم با پایین ترین سطح برندسازی شروع کنیم بلکه می خواهیم بدانیم آراد چه پیشنهادی برای یک شروع خوب به ما ارائه می نماید.

اگر تا امروز تجارتی انجام نداده اید و یا هنوز به یقین کامل درباره تجارت یا آراد نرسیده اید اما باز هم می خواهید محکم تجارت را آغاز نمایید پیشنهاد ما پروموشن ۴ است.

پروموشن ۱ تا ۴ مربوط به تجارت های داخلی می باشد یعنی تجارت هایی که در داخل ایران صورت می پذیرد.

چون هنوز نیت تان بر تجارت یقینی نشده بهتر است با تجارت داخلی شروع کنید و از این مسیر درآمدهای خوبی در بیاورید و سپس در ادامه افزایش پروموشن دهید.

اگر پرداخت هزینه پروموشن ۴ برایتان سخت است پروموشن ۳ و اگر باز هم نمی توانید با پروموشن ۲ شروع کنید.

تجارت رنگ و لعاب دار

اما اگر می خواهید با تجارتي شروع کنید که رنگ و لعاب خوبی داشته باشد و اعتبار بالایی برایتان به همراه داشته باشد باید حتما با صادراتی شروع کنید.

شروع صادراتی ها با پروموشن ۵ است که با نمایندگان خارجی آراد برندینگ در ارتباط خواهید بود.

تمام تاجران آرادی قبل از شروع تجارتشان یک سوال مهم دارند و آن اینست که چه محصولی انتخاب کنم؟

سوالی که تمام تاجران صادراتی آرادی برایشان مهم است

اینست که کدام کشور یا کشورها را برای صادرات انتخاب کنم؟

ما در آراد برندینگ برای بیش از ۱۰ هزار محصول ظرفیت تجارت

ایجاد کرده ایم پس هر محصولی انتخاب کنید ما توان تجارتشان

را داریم و در بیش از ۱۸۰ کشور جهان نماینده خارجی داریم و با

آنها تجارت می کنیم پس از سمت ما هیچ محدودیتی نیست.

به فردایی فکر کن که حتما تاجری

برای اینکه جواب سوالت را بگیری اول باید یقین کنی که تاجر شدنت قطعیست.

حالا که با خودت بستی که من حتما تاجرَم با خودت بگو مرا تاجر چه محصولی صدا بزنند وجودم پر از نشاط می شود؟ همان را به عنوان محصولت انتخاب کن.

چون خلاصه فردا روزی از شما می پرسند شغلت چیست؟ می گویی تاجرَم.

بلافاصله می پرسند تجارت چه محصولی انجام می دهید؟ اینجا لذت ببری از اینکه می گویی تجارت فلان محصول و دیگرانی که این را می شنوند هم بگویند آفرین چه باکلاس. این می شود محصولت.

سوال بعدی که حتما مردم از شما می پرسند اینست که به کدام کشورها تجارت می کنید؟

اگر پروموشن ۱ تا ۴ باشید می گوئید داخل ایران تجارت می کنم و طبیعتاً کمی سطح پایین تر است از اینکه بتوانی نام یک کشور خارجی را ببری و بگویی با فلان کشور همکاری تجاری دارم. حال که پروموشن ۵ را انتخاب کردی از بین نمایندگان خارجی آراد با آنهایی کار کن که وقتی جواب می دهی به این کشورها صادرات دارم هم خودت و هم آنهایی که می شنوند لذت ببرند. البته روش های تخصصی هم برای انتخاب محصول و انتخاب مقصد صادراتی وجود دارد که در این مقاله به آنها نمی پردازیم.

۴ کار اصلی برای تاجر آرادی

۱. برندسازی

۲. مذاکره تجاری

۳. لجستیک و ارسال بار

۴. تامین کالا و ارسال به دفاتر خارجی

ما در آراد برندینگ در تمام این چهار مرحله کاری کنار تاجران خود هستیم چه برای آن تاجری که پروموشن ۱ دارد و چه تاجری که خودش را به پروموشن ۵ رسانده است.

اما از پروموشن ۶ تا ۱۲ هم قدرت تهییج ها بالاتر می آید و هم بخش های زیادی از کار به دوش کارمندان آراد برندینگ قرار خواهد گرفت و مهمتر از همه اینها اینکه ساختار تجاری به صورت کاملاً مستقل به تاجر داده می شود به گونه ای که بدون نیاز به آراد برندینگ هم می تواند تجارت هایش را ادامه دهد.

در پروموشن ۶ و ۷ برندسازی تاجران در سطح بالایی خواهد بود. در پروموشن ۸ و ۹ علاوه بر آنکه برندسازی قوی تری نسبت به ۶ و ۷ شاهدیم منتورهای صادراتی و مذاکره کنندگان بین المللی آراد برندینگ در کنار تاجران آرادی خواهند بود و در تمام مذاکرات آنها را یاری خواهند نمود و نیز تاجران آرادی با نمایندگان خارجی که به ایران می آیند دیدار حضوری خواهند داشت که یک ظرفیت منحصر بفرد در کل دنیا است.

در پروموشن ۱۰ علاوه بر آنکه قدرت برندسازی از ۸ و ۹ نیز بیشتر خواهد بود و نیز حضور منتورها و مذاکره کنندگان را در کنار خود خواهید داشت و با نمایندگان خارجی دیدار حضوری دارید سیستم لجستیک آراد برندینگ محصولات تجاری شما را به هر جای جهان که خواستید با ارزانترین هزینه ارسال خواهند نمود و هیچ نگرانی از جهت ارسال و مجوزهای گمرک ندارید.

و اما در پروموشن ۱۱ و ۱۲ علاوه بر تمام آنچه در پروموشن های قبلی ارائه گردیده که قدرت آنها در این پروموشن باز هم افزایش خواهد یافت دو خدمت ویژه به تاجران آرادی داده خواهد شد.

۱. تمام دفاتر آراد برندینگ در سراسر جهان به عنوان دفتر تجاری همان تاجر معرفی می گردد و نمونه محصولاتش نیز در آن دفاتر قرار می گیرد و مدیران دفاتر خارجی و نمایندگان خارجی آن کشورها به بازاریابی و بازاریابی و فروش محصولاتش اهتمام خواهند ورزید.

۲. تامین کالای محصول تاجر بر عهده آراد برندینگ خواهد بود.

جمع بندی پروموشن ها

- پروموشن ۱ برای آغاز تجارت با ارزانترین حالت مناسب است.
- پروموشن ۴ حالت خوب در تجارت داخلیست که اگر توانش نیست می توانید با ۳ و اگر آن هم مقدور نیست با ۲ آغاز کنید.
- پروموشن ۵ برای تجارت داخلی خوب به همراه صادراتی مقدماتی است و می توانید تجارت رنگ و لعاب داری باشد.
- پروموشن ۶ و ۷ شامل خدمات پروموشن ۵ + برندسازی مستقل
- پروموشن ۸ و ۹ شامل خدمات پروموشن ۵ + برندسازی مستقل
- + مذاکره تجاری با خارجی ها
- پروموشن ۱۰ شامل خدمات پروموشن ۵ + برندسازی مستقل + مذاکره تجاری با خارجی ها + لجستیک
- پروموشن ۱۱ و ۱۲ شامل خدمات پروموشن ۵ + برندسازی مستقل + مذاکره تجاری با خارجی ها + لجستیک + تامین کالا
- + دفاتر خارجی آراد برندینگ با بازاریابی محصولات

شروع کردن تجارت اصل است.

ممکن است توضیحات ما درباره برندینگ یا پروموشن و انواع آنها کمی برایتان سخت و پیچیده باشد.

اگر اینها را توضیح ندهیم و بخواهیم گنگ و مبهم با تازه واردها صحبت کنیم دور از صداقت و اخلاق حرفه ای تجارت است. اما بیان این سختی ها و پیچیدگی ها به خودی خودش یک آفت بزرگ به همراه دارد و آفت اینجاست که تازه وارد را از شروع تجارت که یک اصل مهم است دور نماید.

تمام این موضوعاتی که بیان کردیم در کمتر از ۲ هفته بعد از شروع تجارت با هر پروموشنی برایتان حل می شود به آسانی تبدیل می گردد اما بسیار پیش می آید که شخص دچار وسواس شده و شروع تجارتش را به تاخیر می اندازد و حتی ممکن است در این بازه زمانی دچار فراموشی شده و اصلا تجارت نکند.

پس تجارت را آغاز نمایید و خود را در مسیر ثروت قرار دهید.