

فروش قسطی خودرو

یکی از نیازهای مسلم تاجران آرادى برای رشد در تجارت هایشان اینست که ماشین خوبی داشته باشند.

ماشین خوب برای هر فردی با دیگری متفاوت است.

کسی که پیش از آراد هیچ ماشینی نداشته است پرايد می تواند شروع خوبی برای رشد اقتصادی اش باشد.

کسی که پیشتر پرايد داشته است پژو گزینه مناسبی است و طبیعتاً هرچه ماشین های قبلی اش گرانقیمت تر باشد نیازمند ماشین لاکچری تری خواهد بود.

همه این ها به این جهت است که تاجر بتواند رشد تجاری بیشتری را تجربه کند.

اما با توجه به تورم موجود در جامعه امکان ماشین دار شدن برای بسیاری از مردم سخت و تا حدی غیرممکن شده است.

اما اینجا آراد است و برای همه دغدغه های شما دغدغه مندیم.

کاری که فقط پدر برای فرزندش می کند.

آراد برای کمک به تاجران خود طرحی را رو نمایی کرده است که شاید پدر برای فرزندش این کار را انجام دهد و حتی خیلی از پدرها هم برای فرزندانشان این کار را انجام نمی دهند.

آراد در ابتدا می آید و ماشینی را به صورت نقدی خرید می کند و آن را به صورت قسطی با سود صفر درصد در باز پرداخت های طولانی مدت در اختیار تاجرانش قرار می دهد.

یقیناً این سوال در ذهن پیش می آید که مگر آراد دیوانه است که چنین کاری می کند؟

ماشینی که A تومان خریداری می شود وقتی قسطی آن هم با سود صفر درصد در مدت طولانی پس گرفته شود ارزش پولش به نصف و حتی کمتر کاهش پیدا می کند.

چرا آراد باید چنین کاری انجام دهد؟

آراد از این کار سود می کند فقط کافیست کمی فکر کنید.

آراد پیش شرط هایی برای این اعطای ماشین قرار می دهد از جمله اینکه ماشین به کسانی می رسد که حضور مستمر و هر روزه بر روی سایت دارند.

همین حضور هر روزه و اینکه تاجران برای آراد بیشتر وقت بگذارند موجب رشد تجارت هایشان می شود.

همین رشد تجارت ها سودهای ده درصدی آراد را افزایش داده و منجر به حجم زیادی از منابع مالی می گردد.

و دلایل دیگری که با مرور زمان به درستی آنها می رسید.

پس توصیه می کنیم این فرصت را از دست ندهید.

برای آشنایی با جزئیات این طرح به سایت آراد برندینگ به

نشانی زیر مراجعه نمایید و خبر ۴ اسفند را باز کنید و با دقت

مطالعه نمایید.

AradBranding.com

امیدواریم شما هم در این طرح آراد برندینگ صاحب ماشین

دلخواه خود شوید.